

‘WE ZIJN VAAK DE EERSTE MET NIEUWE PRODUCTEN’

Het Tielse bedrijf AB Telecom Solutions biedt totaaloplossingen voor telecommunicatie, Hosted VoIP, IP telefonie, mobiele telefonie en gebouwbekabeling, kortom alles wat bij een modern MKB komt kijken. ‘Onze klanten zitten verspreid door heel Nederland, maar nu is de tijd rijp om een grotere rol in eigen regio te gaan spelen’, vindt directeur Paul de Mol.

Vijftien jaar geleden startte Paul de Mol zijn bedrijf. Momenteel vindt de verbouwing plaats van een monumentaal pand op de Medel uit 1870, waarin straks de nieuwste technieken worden geïntegreerd.

KIJKEN NAAR DE BESTE OPLOSSING

‘We werken met alle nieuwe technieken zoals VoIP, WiFi en het werken in the Cloud’, vertelt werknemer vanaf het eerste uur Jaco Bruintjes. ‘Een ondernemer hoeft dus geen telefooncentrale meer te kopen, maar huurt eigenlijk alleen de poorten en de toestellen en wordt aangesloten op een datacenter. In ons geval is dat Amsterdam.’

Opdrachtgevers variëren van ziekenhuizen, scholen en gemeentehuizen en van groot tot het kleine MKB. Inmiddels zijn grote klanten als de Universiteit Utrecht en Twente en Rabobank Nederland geholpen met hun datanetwerk.

Paul de Mol: ‘Onze kracht is, dat we per eindgebruiker bekijken wat voor hem de beste oplossing is. Elke oplossing is een stukje maatwerk om tegen een gunstige prijs de beste bereikbaarheid te krijgen.’

INNOVATION AWARD

AB Telecom Solutions is bezig met het opzetten van een mobiel business center, waar bedrijven met al hun mobiele problemen terecht kunnen.

Meedenken en vooruitdenken, daar zijn ze goed in bij AB Telecom Solutions. Vier jaar achtereenvolgens won het bedrijf de NEC Philips Innovation Award, omdat het heel specifieke oplossingen bedenkt voor zijn klanten.

‘We denken echt mee over oplossingen, zodat de klant efficiënter kan werken’, verklaart Paul de Mol. ‘Die oplossingen zijn meestal niet op de markt, dus ontwikkelen we die zelf. We zijn vaak de eerste met nieuwe producten. Zo bestaat er een polshorloge voor mensen werkzaam in de zorg, met enkele nummers erin geprogrammeerd waar berichtjes naartoe gestuurd kunnen worden.’

VRAAG EN PRODUCT SLIM BIJEE BRENGEN

Jaco Bruintjes: ‘Niemand is op het idee gekomen om dat ook voor andere doeleinden in te zetten. Stel, een restaurant zit helemaal vol en het eten is klaar. Dan wordt dat aangegeven. Maar als er tien obers rondlopen, komen ze allemaal tegelijk naar de keuken. Nu hebben ze met dit polshorloge een klein telefoontje en kan de juiste ober naar de keuken komen. NEC levert het horloge en het pakketje daarbij hebben wij ontwikkeld.’ ‘Het is een kwestie van vraag en product bij elkaar brengen en daar slim mee omgaan’, besluit Paul de Mol.



Jaco Bruintjes en Paul de Mol

AB Telecom Solutions

Medelsestraat Oost 22
4004 LG Tiel
Telefoon: +31(0) 344 672080
sales@ab-telecom.nl
www.ab-telecom.nl

